



Олександрю Кучеру

власнику і директору ТОВ «Пролог сервіс»,

Чип Єлизавети Миколаївни

Журналістки NGL.media

chyp@ngl.media

Запит

Звертаюся до Вас від імені NGL.media в рамках підготовки матеріалу про закупівлю нелетальних товарів для Збройних сил України.

У ході цього розслідування ми натрапили на інформацію, що стосується роботи Вашої компанії.

Ми прагнемо висвітлити всі аспекти цього розслідування, надавши читачам збалансовану та об'єктивну інформацію, тому звертаємось до Вас з проханням надати вичерпну інформацію.

У листопаді минулого року Антимонопольного комітету України оштрафував вашу компанію «Пролог Сервіс» за змову на торгах від Міністерства оборони. У рішенні АМКУ про накладені штрафні санкції було зазначено, що ваша компанія закуповувала товари у польської фірми Nops.

Крім того, у Єдиному реєстрі судових рішень у відкритому доступі наявна інформація про відкрите кримінальне провадження, в якому фігурує ваша компанія. Зокрема йдеться про те, що ви закуповували товари у сингапурської компанії WNC Pte. Ltd.

Жодна з цих компаній не є виробником товарів, які ви закуповували, а лише посередником. Тому під час підготовки розслідування у нас виникло кілька питань:

1. Чи на момент співпраці з Міністерством оборони ви знали, що компанії Nops та WNC Pte. Ltd. пов'язані між собою через Дмитра Шершаня, який є засновником фірми Nops та одним з директорів компанії HDE Machinery Pte. Ltd, якою в свою чергу, володіє компанія WNC Pte. Ltd, з якою ви співпрацювали напряму?
2. Чи відомо вам, що Дмитро Шершань також є директором компанії Belazia Pte. Ltd, яка є дилером білоруської компанії БелАЗ?
3. Чи перевіряли ви своїх постачальників-партнерів на предмет можливої пов'язаності з країнами-агресорами перед початком співпраці з ними?
4. Якщо ні, то чому?
5. Якщо так, то як ви поясните співпрацю з зазначеними вище компаніями та особою?

6. Ви можете додати будь-яку іншу релевантну інформацію щодо запитуваного

Відповідь прошу надати на електронну пошту editor@ngl.media. Якщо Вам потрібні додаткові роз'яснення або Ви бажаєте зустрітися для інтерв'ю на цю тему, будь ласка, дайте знати.

04.02.2026

З повагою,
журналістка NGL.media
Єлизавета Чип
+380954267173

Шановна пані Єлизавето, на ваші додаткові питання, надіслані на ел.пошту ТОВ «Пролог Сервіс» 4 лют. 2026 р. о 16:16 та з якими я ознайомився 05.02.2026 року, надаю наступну інформацію:

1. Я категорично не погоджуюсь з рішенням Антимонопольного комітету України, який оштрафував підприємство «Пролог Сервіс», вважаю його упередженим та необ'єктивним, відповідно наше підприємство планує оскаржити його в судовому порядку.

Розслідування АМКУ було проведено в такі стислі терміни, що нам навіть не дали можливості підготувати заперечення на попередні висновки на 95-ти сторінках, які ми отримали за два дні до розгляду справи на засіданні АМКУ, хоча ТОВ «Пролог Сервіс» офіційно зверталось до АМКУ з проханням продовжити термін подання заперечень.

При цьому, хотіли б наголосити у практиці Антимонопольного комітету розслідування у справах щодо можливих антиконкурентних узгоджених дій зазвичай не є швидкими та можуть тривати понад рік; у відкритих документах АМКУ фіксуються приклади, коли дослідження тривало понад два роки. На цьому тлі проведення розслідування щодо ТОВ «Пролог Сервіс» у строк близько двох місяців може свідчити про поверхневість дослідження та упередженість висновків.

Додатково звертаємо увагу на часовий контекст: рішення було ухвалене до старту закупівель ДП «АОЗ» на 2026 рік (листопад–грудень 2025 року), що фактично виключало можливість участі нашої компанії у цих процедурах і, очевидно, могло бути вигідним конкурентам.

Вважаємо, що аналіз причин такої терміновості та її наслідків для конкуренції – окрема актуальна тема для журналістського розслідування.

2. Як я вже повідомляв у відповідях на ваш запит від 20.01.2026 р, ТОВ «Пролог Сервіс» не укладало контрактів на закупку товарів ні з офіційними дилерами білоруського БелАЗу, ні з будь-якими іншими білоруськими компаніями. Це для нас є неприпустимим.

З того, що нам вдалося з'ясувати після ваших запитів, громадянин Польщі Дмитро Шершань не має відношення до сингапурської компанії WNC Pte Ltd. Про існування компанії Belazia ми взагалі вперше дізнались від вас і не можемо коментувати те, до чого не маємо відношення. Варто зазначити, що ми можемо коментувати лише підтверджені документами факти.

Крім того ми не знайшли у відкритому доступі ніяких підтверджень, що названі вами компанії включені в санкційні списки України або США чи ЄС. Якщо ви маєте докази зворотного, просимо їх надати, щоб ми могли аргументовано відмовитись від співпраці з польською компанією Nops (з компанією WNC Pte. Ltd ми не працюємо вже з 2023 року з комерційних причин).

3. Моє підприємство не працювало, не працює та не планує працювати з постачальниками-партнерами, які пов'язані з країнами-агресорами. Ми не маємо в штаті комплаєнс-відділу, але завжди запитуємо у партнерів їх відношення до нашої країни та країн-агресорів і не працюємо з тими, хто хоч трохи визиває у нас сумніви в підтримці України. Крім того, на вимогу НБУ, обслуговуючі наше підприємство банки дуже детально перевіряють контрагентів, з якими укладаються контракти з оплатою в іноземній валюті, і компанії Nops та WNC Pte. Ltd свого часу пройшли їх комплаєнс перевірку.

Крім того, при роботі з іноземними постачальниками ТОВ «Пролог Сервіс» виконує усі вимоги, передбачені законодавством України, зокрема щодо належного оформлення зовнішньоекономічних контрактів, валютного нагляду та підтвердження підстав для валютних платежів, митного оформлення імпорту, підтвердження походження товару та

дотримання застосовних обмежень/заборон (у тому числі санкційних) у межах доступних офіційних інструментів перевірки.

4. Що стосується закупівлі товарів у компанії Nops, а не у виробників, продукцію яких вона пропонує, то ця компанія є дистриб'ютором по Східній Європі декількох китайських виробників, продукція яких нас зацікавила, і має ексклюзивне право реалізації цієї продукції в Україні. Крім того, ми не знаємо китайських виробників, які здійснюють зараз укладення прямих контрактів з українськими компаніями на поставку продукції, яка може бути використана для оснащення військовослужбовців ЗСУ. Такі контракти та прямі відвантаження можуть дуже дорого обійтись виробникам у зв'язку політичною позицією китайського керівництва.

Хочу подякувати за вашу пильну увагу до мене та моєї компанії. Маю надію, що надав відповідь на всі ваші питання. Якщо ви приймете рішення посилатись на мої відповіді, прошу опублікувати їх повністю та без скорочень або редакційних змін.

Також вимушений попередити, що у разі поширення недостовірної інформації залишаю за собою право на захист ділової репутації у встановленому законом порядку

З повагою, Олександр Кучер

06.02.2026